

Vertriebsleiter (m/w/d)

(16280)

📍 Standort: Bad Segeberg 📄 Gehaltsspektrum: 3500 - 5000 Euro pro Monat 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Sie möchten gestalten statt nur verwalten – Menschen führen, Märkte entwickeln und gemeinsam Erfolge schaffen?
Dann übernehmen Sie als **Vertriebsleiter (m/w/d)** die Verantwortung für einen leistungsstarken Vertriebsverbund im Raum **Hamburg / Bad Segeberg**.

In dieser Schlüsselposition steuern Sie Ihr Innen- und Außendienstteam, entwickeln nachhaltige Vertriebsstrategien und sichern die Marktposition unseres Kunden – einem renommierten Unternehmen der Gesundheitsbranche – langfristig ab. Ihre Arbeit hat echten Wert: Sie schaffen Verbindungen, die Unternehmen stärken und Menschen in der Region versorgen.

Bei diesem Stellenangebot handelt es sich um eine **Direktvermittlung**.

Über uns: Knoop Personal-Service ist ein inhabergeführtes Zeitarbeitsunternehmen aus Lübeck. Wir bieten Ihnen Jobs in den Regionen Lübeck, Mölln, Bad Segeberg und Neustadt i.H., in Vollzeit und in Teilzeit. Bewerben Sie sich noch heute. Das Knoop-Team freut sich auf Sie.

Ihre Aufgaben

- Strategische und operative Leitung Ihres Vertriebsgebiets inkl. Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Führung, Motivation und Weiterentwicklung des Innen- und Außendienstteams
- Ausbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen sowie Akquise neuer Geschäftspartner
- Verantwortung für die optimale Kundenbetreuung und -beratung
- Entwicklung und Umsetzung innovativer Vertriebsstrategien zur Markt- und Kundenbindung
- Aktive Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Branchenevents und in Verbänden
- Enge Zusammenarbeit mit Betriebsleitung und Fachabteilungen, insbesondere bei Planung, Budgetierung und Controlling
- Steuerung kaufmännischer Prozesse – u. a. im Forderungsmanagement und bei der Kennzahlenanalyse
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Erkennung von Wachstumspotenzialen

Ihr Profil

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung oder Studium, idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb oder Handel
- Mehrjährige Führungs- und Vertriebserfahrung – bevorzugt in der Gesundheitsbranche oder einem beratungsintensiven Umfeld
- Ausgeprägte Führungskompetenz mit Empathie, Durchsetzungsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Verhandlungsgeschick, Kommunikationsstärke und Gespür für Kundenbedürfnisse
- Fundiertes Verständnis für betriebswirtschaftliche Kennzahlen und analytisches Denken
- Sicherer Umgang mit IT-Systemen und digitale Affinität
- Unternehmerische Denkweise, hohe Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise

Was Sie erwartet

Wir bieten Ihnen spannende Perspektiven für Ihren nächsten Karriereschritt in einem weitreichenden Unternehmensnetzwerk. Bei diesem Stellenangebot erwarten Sie zudem:

- Eine verantwortungsvolle Führungsposition in einem dynamischen Vertriebsumfeld
- Attraktives, leistungsorientiertes Gehaltspaket (Fixum + variable Komponenten)
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Moderne Arbeitsumgebung und flexible Gestaltungsspielräume
- Umfangreiche Sozialleistungen

- Betriebliche Altersvorsorge
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten für Ihre persönliche Karriere
- Langfristige Perspektive in einem zukunftsorientierten Unternehmen der Gesundheitsbranche

Interesse geweckt? Ihre persönliche Ansprechpartnerin **Gerda Gergaut** steht Ihnen gern unter [04551/908050](tel:04551908050) telefonisch zur Verfügung.

Kommen Sie zu Knoop Personal-Service und profitieren Sie von unserer langjährigen Erfahrung und unserem breit aufgestellten Kundenstamm. Bewerben Sie sich gern per bewerbung@knoop.com oder über [Whatsapp: 0151 / 14 866 127](https://www.whatsapp.com/business/profile/015114866127).

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit eines persönlichen ersten Kennenlernens, eines Telefoninterviews oder eines Videocalls: Sie entscheiden, in welcher Form Sie uns kennenlernen möchten. Wir freuen uns auf Sie!

[Impressum](#)