

Key Account Manager (m/w/d)

(15821)

Standort: Schwarzenbek

Anstellungsart(en): Vollzeit

Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Als **Key Account Manager (m/w/d)** in **Schwarzenbek** übernehmen Sie in **Vollzeit** die Verantwortung für die Betreuung strategisch wichtiger Kund*innen, koordinieren Anforderungen zwischen Vertrieb, internen Bereichen und externen Ansprechpartnern und gestalten stabile, nachhaltige Geschäftsbeziehungen. Sie wirken an vertrieblichen Planungen mit, entwickeln Kundenpotenziale weiter und stellen sicher, dass Projekte reibungslos umgesetzt werden. So bringen Sie echten Mehrwert in Kundenbeziehungen, ins Team und ins Unternehmen ein – und sorgen für Ergebnisse, die Wirkung zeigen und Sinn ergeben.

Bei diesem Stellenangebot handelt es sich um eine **Direktvermittlung**.

Über uns: Knoop Personal-Service ist ein inhabergeführtes Zeitarbeitsunternehmen aus Lübeck. Wir bieten Ihnen Jobs in den Regionen Lübeck, Mölln, Bad Segeberg und Neustadt i.H., in Vollzeit und in Teilzeit. Bewerben Sie sich noch heute. Das Knoop-Team freut sich auf Sie.

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen ausgewählte Großkund*innen und fungieren als verlässliche Schnittstelle zwischen Kundenanforderungen und internen Teams
- Die Gewinnung neuer Aufträge sowie die Erstellung passgenauer Angebote gehören ebenfalls zu Ihren Verantwortlichkeiten
- Bestehende Partnerschaften entwickeln Sie gezielt weiter und setzen individuelle Kundenbedarfe professionell um
- Sie übernehmen die Verwaltung bestehender Verträge und erstellen Forecasts zur optimalen Planung
- Sie wirken aktiv an Umsatz- und Ertragsplanungen mit
- Zusätzlich pflegen und aktualisieren Sie relevante Stammdaten in ERP-Systemen und Kundenportalen

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. zur Industriekauffrau / zum Industriekaufmann (m/w/d)
- Sie bringen Vertriebserfahrung mit – optimalerweise aus der Welt der Lebensmittelproduktion
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten
- Begeisterung für Lebensmittel – insbesondere für hochwertige, biologisch produzierte Produkte
- Selbstsicheres, freundliches und verbindliches Auftreten im direkten Kundenkontakt
- Proaktive, lösungsorientierte Arbeitsweise sowie Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Deutschkenntnisse (mind. C1)

Was Sie erwartet

Wir bieten Ihnen spannende Perspektiven für Ihren nächsten Karriereschritt in einem weitreichenden Unternehmensnetzwerk. Bei diesem Stellenangebot erwarten Sie zudem:

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Eine sinnstiftende Tätigkeit mit Raum zur individuellen Weiterentwicklung
- Flache Hierarchien
- Attraktive Vergütung
- Mitarbeitendenrabatte
- Zuschuss zur Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeiten
- Vermögenswirksame Leistungen

- 30 Tage Urlaub für Ihre Erholung

Interesse geweckt? Ihre persönliche Ansprechpartnerin **Emily Kötsch** steht Ihnen gern unter [04542 / 988990](tel:04542988990) telefonisch zur Verfügung.

Kommen Sie zu Knoop Personal-Service und profitieren Sie von unserer langjährigen Erfahrung und unserem breit aufgestellten Kundenstamm. Bewerben Sie sich gern per bewerbung@knoop.com oder über [Whatsapp: 0151 / 14 866 127](https://wa.me/015114866127)!

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit eines persönlichen ersten Kennenlernens, eines Telefoninterviews oder eines Videocalls: Sie entscheiden, in welcher Form Sie uns kennenlernen möchten. Wir freuen uns auf Sie!

[Impressum](#)