

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im GaLaBau

(16835)

📍 Standort: Bad Segeberg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 3100 - 3900 Euro pro Monat 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Sie kennen den Garten- und Landschaftsbau, verstehen die Anforderungen Ihrer Kunden und wissen, dass guter Vertrieb mit guter Beratung beginnt?

Für ein führendes Unternehmen der **Baustoffbranche in Bad Segeberg** suchen wir einen erfahrenen **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) mit Schwerpunkt Garten- und Landschaftsbau in Vollzeit**. Sie betreuen Groß- und Bestandskunden, entwickeln bestehende Geschäftsbeziehungen weiter und gewinnen neue Partner für das Unternehmen. Dabei verbinden Sie **Vertriebsstärke mit technischem und praktischem Verständnis für den GaLaBau** und entwickeln Lösungen, die für Ihre Kunden nicht nur auf dem Papier, sondern auch auf der Baustelle funktionieren.

Bei diesem Stellenangebot handelt es sich um eine **Direktvermittlung**.

Über uns: Knoop Personal-Service ist Ihr Ansprechpartner für Jobs in der Region. Dank unseres starken Netzwerks bieten wir Ihnen vielfältige Jobmöglichkeiten in Lübeck, Mölln, Bad Segeberg und Neustadt i. H. Wir begleiten Sie persönlich von der Bewerbung bis zum Start in Ihren neuen Job. Wir freuen uns auf Sie!

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Groß- und Bestandskunden im Bereich Baustoffe / GaLaBau
- Akquise neuer Geschäftspartner im Innen- und Außendienst
- Bearbeitung von Objektgeschäften – von Ausschreibungen über Kalkulationen bis hin zu Angeboten
- Verantwortung für Auftragsbearbeitung, Einkauf und Reklamationsabwicklung
- Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen mit Ihrem technisches Verständnis und durch Ihr lösungsorientiertes Handeln
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen zur Sicherstellung reibungsloser Abläufe

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im **Garten- und Landschaftsbau oder Baustoffhandel**
- Fach- und Produktkenntnisse rund um Baustoffe und idealerweise GaLaBau
- Technisches Verständnis und ein gutes Gespür für praktikable Lösungen
- Erfahrung in der Betreuung von Geschäftskunden
- Freude an **Neukundengewinnung und aktivem Verkauf**
- Kaufmännisches Verständnis für Angebote, Kalkulationen und Objektgeschäfte
- Gute Deutschkenntnisse (mind. B2)

Was Sie erwartet

Wir bieten Ihnen spannende Perspektiven für Ihren nächsten Karriereschritt in einem weitreichenden Unternehmensnetzwerk. Bei diesem Stellenangebot erwarten Sie zudem:

- Interesse geweckt? Ihre persönliche Ansprechpartnerin **Gerda Gergaut** steht Ihnen gern unter [04551/908050](tel:04551908050) telefonisch zur Verfügung.

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit eines persönlichen ersten Kennenlernens, eines Telefoninterviews oder eines Videocalls: Sie entscheiden, in welcher Form Sie uns kennenlernen möchten. Wir freuen uns auf Sie!

Impressum