

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im GaLaBau

(16835)

📍 Standort: Bad Segeberg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 3000 - 3500 Euro pro Monat 📅
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Sie möchten im Vertrieb eines führenden Baustoffunternehmens Verantwortung übernehmen und langfristige Kundenbeziehungen aufbauen?

Dann erwartet Sie in **Bad Segeberg** eine **Vollzeitstelle im Innen- und Außendienst** mit Gestaltungsspielraum, Entwicklungsmöglichkeiten und Perspektive.

In dieser Position betreuen und beraten Sie **Großkunden** aus dem **Garten- und Landschaftsbau**, gewinnen neue Geschäftspartner und begleiten Projekte von der Planung bis zur Auslieferung. Mit Ihrem Einsatz schaffen Sie **nachhaltige Kundenbeziehungen und praxisnahe Lösungen**, die Bau- und Landschaftsprojekte in der Region erfolgreich machen. Bei diesem Stellenangebot handelt es sich um eine **Direktvermittlung**.

Über uns: Knoop Personal-Service ist ein inhabergeführtes Zeitarbeitsunternehmen aus Lübeck. Wir bieten Ihnen Jobs in den Regionen Lübeck, Mölln, Bad Segeberg und Neustadt i.H., in Vollzeit und in Teilzeit. Bewerben Sie sich noch heute. Das Knoop-Team freut sich auf Sie.

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Groß- und Bestandskunden im Bereich Baustoffe / GaLaBau
- Akquise neuer Geschäftspartner im Innen- und Außendienst
- Bearbeitung von Objektgeschäften – von Ausschreibungen über Kalkulationen bis hin zu Angeboten
- Verantwortung für Auftragsbearbeitung, Einkauf und Reklamationsabwicklung
- Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen mit Ihrem technisches Verständnis und durch Ihr lösungsorientiertes Handeln
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen zur Sicherstellung reibungsloser Abläufe

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise mit Schwerpunkt GaLaBau oder Baustoffhandel
- Selbstständige, zuverlässige und teamorientierte Arbeitsweise
- Gute EDV-Kenntnisse (z. B. MS Office, Warenwirtschaftssysteme)
- Technisches Verständnis sowie Fach- und Produktkenntnisse im Baustoffbereich
- Freude am Kundenkontakt, am Verkauf und an der Arbeit mit Menschen

Was Sie erwartet

Wir bieten Ihnen spannende Perspektiven für Ihren nächsten Karriereschritt in einem weitreichenden Unternehmensnetzwerk. Bei diesem Stellenangebot erwarten Sie zudem:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Individuelle Schulungen und Seminare
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Personalrabatte
- Vermögenswirksame Leistungen
- Kostenlose Mitarbeiterparkplätze
- Möglichkeit eines Dienstfahrrads über Bikeleasing

- Raum für Eigeninitiative, Austausch und persönliches Wachstum

Interesse geweckt? Ihre persönliche Ansprechpartnerin **Gerda Gergaut** steht Ihnen gern unter [04551/908050](tel:04551908050) telefonisch zur Verfügung.

Kommen Sie zu Knoop Personal-Service und profitieren Sie von unserer langjährigen Erfahrung und unserem breit aufgestellten Kundenstamm. Bewerben Sie sich gern per bewerbung@knoop.com oder über [Whatsapp: 0151 / 14 866 127](https://www.whatsapp.com/business/profile/015114866127).

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit eines persönlichen ersten Kennenlernens, eines Telefoninterviews oder eines Videocalls: Sie entscheiden, in welcher Form Sie uns kennenlernen möchten. Wir freuen uns auf Sie!

[Impressum](#)